



## **Carmelo Gammeri**

Formazione e background informatico. Laurea in Matematica (indirizzo applicativo).

Programmatore ed in seguito Analista di sistemi computerizzati presso il gruppo Olivetti.

Sviluppo delle prime reti di comunicazione tra Personal Computer e main-frame in ambiente bancario.

Successivamente entrato nella struttura centrale del Marketing operativo di Olivetti per gestire eventi a supporto di iniziative commerciali worldwide per il lancio dei nuovi prodotti presso le consociate del gruppo.

In seguito passato in Landis & Gyr (div. DACO System), con la qualifica di responsabile Marketing & Vendita per sistemi di telecontrollo di reti di pubblica utilità: sviluppo, organizzazione e gestione dell'unità commerciale di vendita.

L'attività è poi proseguita nella nuova società Telegyr Systems entrata a far parte del Gruppo Siemens.

Primo presidente del GdL Telecontrollo di AssoAutomazione (ora ANIE Automazione).

In carica per tre mandati durante i quali è stato progettato l'omonimo convegno biennale.

Attualmente Sales Area Manager presso la divisione Energy Management di Siemens S.p.A., il cui portfolio comprende prodotti, sistemi, soluzioni e servizi per la trasmissione ad alta tensione, distribuzione in media e bassa tensione, controllo, automazione degli impianti, soluzioni di smart grid e digitalizzazione.